



Der Newsletter für Mandanten und Geschäftspartner der axanta AG

1. Quartal 2012

Fachbeitrag

Lebenswerk in gute Hände zu geben

Irgendwann stellt sich für jeden Unternehmer die Frage der Nachfolgeregelung. Bei der Suche nach dem richtigen Nachfolger geht es um viel mehr, als nur den Verkauf eines Unternehmens zu einem guten Preis. Die Familie muß gut versorgt sein, der mühsam aufgebaute, gute Name des Unternehmens soll weiterleben, die Mitarbeiter und Kunden müssen ebenfalls eine Zukunft haben. Kurz gesagt, an dem Verkauf des eigenen Unternehmens hängt viel.

Mehr unter: <http://www.axanta.com/images/stories/lebenswerk%20in%20gute%20haende%20uebergeben.pdf>

Neuigkeiten zur axanta AG

Vorreiter in der M&A-Branche: axanta AG von TÜV Nord zertifiziert

Die axanta AG wurde jetzt für ihr Qualitätsmanagement und die strukturierten Prozesse vom TÜV Nord als eines der ersten Unternehmen der M&A-Branche nach der internationalen Norm ISO 9001 zertifiziert. Sowohl national als auch international gilt die Norm ISO 9001 als Nachweis der Kompetenz und Leistungsfähigkeit.

Mehr unter: www.axanta.com/die-axanta-ag/118-zertifizierung

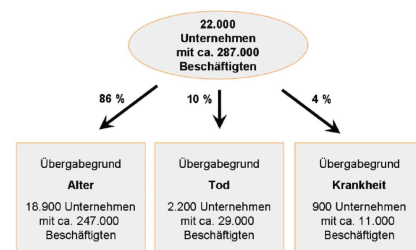


Fakten

Studie belegt großen Bedarf an Nachfolgeregelungen

Vom Institut für Mittelstandsforschung wird seit den 1990er Jahren die Anzahl der anstehenden Unternehmensübertragungen in Deutschland geschätzt. In ca. 110.000 Familienunternehmen mit insgesamt 1,4 Mio. Mitarbeitern steht im Zeitraum 2010 bis 2014 eine Unternehmensnachfolge an, damit ist jährlich mit 22.000 Übergaben zu rechnen.

Mehr unter: <http://ifm-bonn.org/assets/documents/IfM-Materialien-198.pdf>



Unsere Spezialisten für Sie

Chef-Broker Thorsten Rauschnik:

„Ausgezeichnete Kontakte sind das Wichtigste“

Thorsten Rauschnik findet wonach viele vergeblich suchen, den passenden Käufer für Unternehmen. Kontakte hat mit ihm gesprochen und nachgefragt. Wie läuft eigentlich der Prozess ab, um den richtigen Nachfolger zu finden und was ist dabei zu beachten? „Das A und O sind gute Branchenkenntnisse und vor allem ausgezeichnete Marktkontakte“.

Mehr unter: www.axanta.com/images/stories/interview mit dem business brokerage manager.pdf

Transaktionen

Beteiligung an Chemie-Handels-Unternehmen verkauft

Ende 2011 konnte ein 46-prozentiger Geschäftsanteil an dem weltweit tätigen Chemie-Handelsunternehmen PCM Products GmbH erfolgreich vermittelt werden. Durch das Broker-Netzwerk der axanta AG wurde Heinrich Heller als Interessent für eine Minderheitsbeteiligung gefunden. Herr Heller bringt seine beruflichen Erfahrungen als langjähriger kaufmännischer Leiter und Geschäftsführer verschiedener international tätiger Unternehmen mit in das Unternehmen ein.

Mehr unter: www.axanta.com/de/news/122-beteiligung-vermittelter



Presseecho

Westdeutsche Zeitung vom 16.2.2011: Ingenieurbüro Cleven hat neuen Inhaber

Weser-Ems Manager, 11/2011: Unternehmensnachfolge - Nur weitsichtiges Handeln führt zum Ziel

Westdeutsche Allgemeine Zeitung vom 25.11.2011: Nachfolge gesichert

Nordwest Zeitung vom 11.10.2011: Sohn und Tochter setzen Werk häufig nicht fort

Weser-Ems Manager, Ausgabe 10/2011: axanta AG vom TÜV Nord zertifiziert

Mehr unter: www.axanta.com/de/presse/pressestimmen

Impressum

axanta AG, Huntestraße 12, 26135 Oldenburg

Tel.: 0441-94988330, E-Mail: info@axanta.com, Internet: www.axanta.com